



- תרגום נוחות להודעה שפורסמה על-ידי החברה באנגלית -

אדמה בע"מ מפרסמת את תוצאותיה לרבעון הראשון של שנת 2026

גידול במכירות לצד שיפור ברווח הנקי

בייג'ינג, סין ותל-אביב, ישראל, 29 באפריל 2026 – אדמה בע"מ ("החברה") (SZSE 000553), פרסמה היום את תוצאותיה הכספיות לרבעון הראשון שהסתיים ב-31 במרס 2026.

עיקרי התוצאות לרבעון הראשון של שנת 2026:

- **המכירות** עלו ב-4% לעומת הרבעון המקביל בשנה שעברה והסתכמו ב-1,037 מיליון דולר, בעיקר בזכות עלייה כמותית של 3%
- **הרווח הגולמי המתואם** עלה ב-5% והסתכם ב-318 מיליון דולר, כאשר שיעור הרווח הגולמי עלה ל-30.6% לעומת 30.3% ברבעון המקביל בשנה שעברה, ומשקף עלייה בכמויות ושיפור באיכות הפעילות העסקית
- **הרווח הנקי המדווח** עלה פי 2.9 והסתכם ב-82 מיליון דולר, לעומת 21 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד; **הרווח הנקי המתואם** עלה ב-35% והסתכם ב-59 מיליון דולר, לעומת 44 מיליון דולר ברבעון המקביל
- **ה-EBITDA המתואם** הסתכם ב-150 מיליון דולר, לעומת 160 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד
- **תזרים מזומנים שלילי מפעילות שוטפת** ברבעון הראשון של כ-141 מיליון דולר, לעומת תזרים שלילי של 29- מיליון דולר ברבעון המקביל
- **תזרים מזומנים חופשי שלילי** של כ-139 מיליון דולר, לעומת 86- מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד

גאל הילי, נשיא ומנכ"ל אדמה: "התשתית החזקה שבנינו במסגרת תוכנית ההתייעלות Fight Forward משמשת בסיס איתן לשלב הבא ביישום האסטרטגיה שלנו, המתמקד בצמיחה רווחית. ברבעון הראשון של 2026 הציגה אדמה צמיחה במכירות וברווח הגולמי, לצד עלייה ברווח הנקי, המשקפות שיפור בכמויות והמשך התקדמות באיכות סל המוצרים. במקביל, הרווחיות ותזרים המזומנים ברבעון הושפעו מעלייה בהוצאות התפעוליות ובהון החוזר, בין היתר כתוצאה מהשקעות לתמיכה בצמיחה ומהגדלת מלאים שנועדה לנצל את התאוששות השוק. אני משוכנע כי אדמה ממוצבת היטב לניצול הזדמנויות צמיחה בשוק וליצירת ערך ארוך טווח ללקוחותיה ולמשקיעיה".



טבלה 1: סיכום ביצועים פיננסיים

מיליוני \$	מדוח			התאמות		מתואם		
	רבעון 1 2026	רבעון 1 2025	% שינוי	רבעון 1 2026	רבעון 1 2025	רבעון 1 2026	רבעון 1 2025	% שינוי
הכנסות	1,037	1,000	4%	0	0	1,037	1,000	4%
רווח גולמי	287	272	6%	30	31	318	303	5%
שיעור רווח גולמי	27.7%	27.2%				30.6%	30.3%	
רווח תפעולי (EBIT)	110	70	57%	(22)	26	88	96	-8%
שיעור רווח תפעולי	10.6%	7.0%				8.5%	9.6%	
רווח לפני מס	60	18	228%	(22)	23	38	42	-8%
שיעור הרווח	5.8%	1.8%				3.7%	4.2%	
רווח נקי	82	21	289%	(23)	23	59	44	35%
שיעור רווח נקי	7.8%	2.1%				5.7%	4.4%	
רווח למניה	0.0352	0.0090				0.0253	0.0188	
USD -	0.2443	0.0649				0.1760	0.1350	
RMB -	182	144	27%	(33)	16	150	160	-6%
EBITDA	17.6%	14.4%				14.5%	16.0%	
שיעור EBITDA								

הערות:

- המונח "מדוח" מתייחס לדוחות הכספיים של החברה בהתאם ל"תקנים החשבונאיים לחברות עסקיות" – Accounting Standards for Business Enterprises וכן ההנחיות ליישום, הפרשנויות והוראות רלוונטיות נוספות אשר פורסמו או עודכנו בהמשך על ידי משרד האוצר הסיני (יחדיו נקראים "ASBE"). יצויין שבדוחות הכספיים המדווחים, בהתאם להנחיות ה-ASBE [IAS 37], פריטים מסוימים (עלויות הובלה מסוימות ועלויות השבתה מסוימות) סווגו תחת סעיף עלות המכר. לפריטים נוספים, ראו בנספח להודעה זו.
- פריטים רלוונטיים שבדוח רווח והפסד אשר מופיעים בהודעה זו מוצגים גם על בסיס "מתואם", אשר מנטרל פריטים בעלי אופי חולף או כאלה שאינם במזומן/אינם תפעוליים ואשר אינם משפיעים על הביצועים העסקיים השוטפים, ובאופן המשקף את הדרך שבה הנהלת החברה והדירקטוריון רואים את ביצועי החברה. לדעת החברה, נטרול השפעתם של פריטים אלה מהתוצאות התפעוליות מאפשר להנהלה ולמשקיעים לערוך הערכה אפקטיבית ובת השוואה בין הביצועים הכספיים של החברה כפי שהם במהותם, מתקופה לתקופה, וכן ביחס לחברות גלובליות מקבילות בענף. סיכום מפורט של ההתאמות האמורות מופיע בנספח שלהלן.
- מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה, הן בסיסי והן בדילול מלא, ברבעון הראשון של שנת 2026 ו-2025, הוא 2,329.8 מיליון מניות.
- ייתכנו הפרשים בסכימה בטבלה זו ובכל הטבלאות במסמך זה כתוצאה מעיגול הנתונים.

שוק הגנת הצומח הגלובלי

ההתפתחויות הגיאופוליטיות האחרונות יוצרות תנודתיות בשווקים, שעשויה להתברר כזמנית או כבעלת אופי מבני עם התפתחות האירועים. עליית מחירי הנפט מהווה מקור לחץ אינפלציוני פוטנציאלי בשוק ועלולה להכביד על רווחיות החקלאים. על אף שהביקושים בערוצי ההפצה התאוששו במהלך 2025 ורמות המלאי חזרו ברובן לרמות שקדמו למגפת הקורונה, ברבעון הראשון של שנת 2026 הלחץ על המחירים נותר גבוה, וזאת על רקע עודף היצע מתמשך ועודף קיבולת בייצור חומרים פעילים. מחירי הסחורות החקלאיות מתייצבים ברמות נמוכות יחסית, אך ממשיכים להיות רגישים לסיכונים גיאופוליטיים, דבר שמגביל את פוטנציאל השיפור בהכנסות החקלאים. כתוצאה מכך, הלחץ המתמשך על רווחיות החקלאים ממשיך להכתיב דפוסי רכישה של מוצרים בסמוך למועד השימוש, גם כאשר הכמויות ברוב השווקים חוזרות לרמות נורמליות לאחר הצמיחה שנרשמה במהלך 2025¹.

¹ מקורות: סיכום AgbiolInvestor בנושא תעשיית הגנת הצומח לשנת 2025 ותחזית לשנת 2026 (נובמבר 2025); דוחות כספיים רבעוניים של חברות מקבילות בענף; מקורות פנימיים.



מימוש האסטרטגיה

בשנת 2026 נכנסה אדמה לשלב הבא ביישום האסטרטגיה שלה, תוך הישענות על הישגי תוכנית ההתייעלות Fight Forward. עם בסיס עלויות חזק יותר ויעילות תפעולית משופרת, החברה מתמקדת כיום בהאצת צמיחה רווחית בהכנסות, לצד המשך שיפור איכות הפעילות העסקית. אדמה פועלת להשגת יעד זה באמצעות חיזוק היכולות המסחריות, האצת חדשנות, שיפור איכות סל המוצרים, ובניית רשת ייצור ואספקה גלובלית יעילה ותחרותית יותר.

קיימות

אדמה פרסמה את דוח ה-ESG שלה לשנת 2025, המציג התקדמות בתחומי הסביבה, חברה וממשל תאגידי, ובהם הפחתה של 21% בפליטות גזי חממה ממכלול 1 ו-2, והדרכת למעלה מ-680 אלף חקלאים ועובדי ענף החקלאות ברחבי העולם בשימוש בטוח ואחראי במוצרי הגנת הצומח. הישגים אלה משקפים מאמצים מתמשכים לשיפור היעילות התפעולית, חיזוק נוהלי הבטיחות והאחריות התאגידית, וניהול סיכוני ESG בכל תחומי פעילותה של החברה. לפרטים נוספים, ניתן לעיין בדוח ה-ESG המלא באתר החברה.

פיתוח סל המוצרים

ברבעון הראשון של שנת 2026, אדמה המשיכה לרשות ולהשיק מגוון מוצרים חדשים ברחבי העולם, והרחיבה את סל המוצרים המבודלים שלה תוך דגש על פתרונות חדשניים המעניקים ערך מוסף לחקלאים ותומכים ברלוונטיות סל המוצרים בשוק.

ברבעון הראשון של 2026, השקות של מוצרים מבודלים כללו בין היתר:

- **Forabaz® (הודו):** פורמולציית תרחיף מרוכז (SC) המשלבת Chlorantraniliprole ו- Novaluron ומאפשרת למגדלי פירות וירקות הדברה מוקדמת וממושכת של זחלי מזיקים.
- **Brevis™ SC (קנדה):** מווסת צמיחה חדשני על בסיס Metamitron, לדילול עקבי ואמין של פירות צעירים ממשפחת השושניים כגון תפוחים ואגסים.
- **Marathon® (אוסטרליה):** פורמולציית Pyrasulfotole הראשונה של אדמה. תכשיר בריכוז גבוה עם תרכובת מגן (safener) מובנית. התכשיר מספק הדברה מוקדמת לאחר נביטה של עשבים בחיטה ושעורה.
- **Ateka™ (ארה"ב):** קוטל חרקים בריכוז גבוה מבוסס Spirotetramat. התכשיר הוא בעל פעולה מערכתית מלאה, ומיועד לסייע למגדלי פירות וירקות בחיסול חרקים מוצצים עמידים במהירות ולאורך זמן. התכשיר מבוסס על טכנולוגיית הפירמול Ayalon™ המשפרת את החדירה דרך העלים ואת הספיגה בצמח, ומקנה הדברה מוקדמת של חרקים.
- **Cosayr® (גרמניה, פולין, רומניה וצ'כיה):** תרחיף בעל פעולה ממושכת המבוסס על Chlorantraniliprole, המאפשר הדברה מהירה ויעילה של חרקים מכרסמים במגוון רחב של גידולים.
- **הרחבת סל המוצרים מבוססי Prothioconazole:** השקת מספר פורמולציות ברחבי האיחוד האירופי ובשווקים מרכזיים נוספים. מוצרים כגון Avastel®, Maganic®, Maxentis® ו-Soratel® המשלבים את טכנולוגיית הפרמול Asorbital® של אדמה לספיגה משופרת וביצועים סיסטמיים.

בין הרישויים הבולטים שהתקבלו למוצרים מבודלים ברבעון הראשון של שנת 2026:

- **Galil® Nano (ברזיל):** קוטל חרקים מסוג תרחיף מרוכז (SC) המשלב Imidacloprid ו-Befinthrane, בעל כיוסי משופר באמצעות ננוטכנולוגיה, המספק הדברה אמינה של פשפשים וציקדות בסויה ובתירס במגוון תנאי מזג אוויר.



- **Telavex® (גרמניה ובלגיה):** פורמולציית תרחיף בשמן (OD) עוצמתית לשימוש בתירס, המשלבת Thiencarbazone-methyl- ו-Mesotrione עם תרכובת מגן (safener) להדברה יעילה של עשבים דגניים ורחבי עלים, לשימוש לפני ואחרי הנביטה.
- **Spirotetramat (חומר פעיל, הודו):** הרישוי אושר ומאפשר לאדמה לקדם את פתרונוטיה בתחום הדברת החרקים בגידולים מרכזיים בשוק ההודי.
- **Plemax® (ישראל):** קוטל עשבים SC בעל מנגנון פעולה כפול, המשלב Novaluron ו-Indoxacarb. התרחיף מאפשר הדברה מהירה ויעילה עם השפעה שאריתית על חרקים מכרסמים בגידולים מצליבים, עליים וירקות פירותיים, תוך הגנה על היבול ותמיכה בניהול עמידות.
- **Edaptis® (הונגריה ובלגיה):** קוטל עשבים חדשני לשימוש לאחר הנביטה המשלב Pinoxaden ו-Mesosulfuron-methyl להדברה יעילה של מגוון רחב של עשבים, כולל אוכלוסיות עמידות, עם פורמולציה מוגנת בפנטט המבטיחה ביצועים יציבים ואמינים.
- **Saflix® (ארגנטינה):** פורמולציית Saflufenacil נוחה לשימוש, המספקת הדברה משופרת של עשבים רחבי עלים.
- **Leaxo® (גרמניה):** קוטל חרקים סיסטמי על בסיס Acetimidiprid, המספק פתרון אמין להגנה על לפתית, דגנים, סלק ותפוחי אדמה.

בנוסף, **פנטטים** חדשים שהוענקו במהלך הרבעון הראשון של שנת 2026 כוללים פנטט ל-Gilboa® בהרכב נזלי בברזיל ובפינ, בנוסף לתהליכי סינתזה בהודו ובישראל, וכן פנטטים לתהליך Chlorantraniliprole בברזיל, בקוריאה ובישראל.

המצב הגיאופוליטי

אדמה היא חברה גלובלית עם מתקני ייצור ופורמולציה במספר אתרים ברחבי העולם, בעיקר בישראל, סין וברזיל. מטה החברה ושלושה מאתרי הייצור שלה נמצאים בישראל. על אף המתחוות האזורית, אשר הסלימה ב-28 בפברואר 2026, אתרי הייצור של החברה בישראל ושרשרת האספקה שלה, לרבות הנמלים, המשיכו לפעול ללא עיכובים משמעותיים, ואפשרו לחברה להמשיך לתמוך בשווקיה ובפעילותה השוטפת.

במהלך חודש מרץ ובראשית אפריל 2026, אתר החברה בנאות חובב ספג נזק מוגבל ומקומי, שנגרם כתוצאה מנפילת שברי יירוט, ללא פגיעות בגוף ובנפש. בוצעה סגירה מיידית של המתקנים מטעמי בטיחות, ולאחריה השבתה הדרגתית, אף היא משיקולי בטיחות. החברה קיימה הערכות נזק מקיפות, ונמצא כי הנזק הישיר למתקני הייצור המרכזיים לא היה מהותי והוגבל בעיקר למחסן תוצרת גמורה, לצידוד ולמערכות עזר מסוימים, וכן לאזור אחסון פתוח. החברה ביצעה פעולות שיקום, ונכון למועד פרסום הודעה זו, אתר נאות חובב חזר ברובו למצב תפעולי רגיל. יתר המתקנים באתר נמצאים בתהליך תיקון בטוח וסודר, אשר צפוי להסתיים בשבועות הקרובים, כאשר חזרה מלאה לקיבולת הייצור האופטימלית צפויה זמן קצר לאחר מכן. בשלב זה, החברה מעריכה כי ההשפעה הכוללת של האירועים האמורים לא תהיה מהותית.

בנוסף, בכל הנוגע לשינויים במדיניות המכסים הגלובלית, הנהלת החברה מינתה צוות ייעודי לבחינת השלכות מדיניות המכסים העולמית על אדמה ועל הענף בו היא פועלת, וכן למעקב צמוד אחר ההתפתחויות לצורך הערכת המצב וניהול ההשפעות הפוטנציאליות על רשת פעילותה הגלובלית. על אף חוסר הוודאות הנוגע לשינויים במדיניות הסחר והמכסים בעולם, בשלב זה החברה צופה כי ההשפעה על פעילותה ועל תוצאותיה העסקיות תמשיך להיות לא מהותית.



נתונים כספיים עיקריים

מכירות: ברבעון הראשון המכירות עלו בכ-4% (1%- במונחי מטבע מקומי) לסך של 1,037 מיליון דולר בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. העלייה משקפת גידול של 3% בהיקפי המכירות, לצד השפעות חיוביות של שערי החליפין, אשר קוזזו חלקית על-ידי ירידת מחירים של 4%.

הגידול במכירות ברבעון הראשון נבע מעלייה בהיקפי המכירות, המשקפת שיפור בביקושים בשוק ונתמכה בהשקות של מוצרים חדשים. זאת, במקביל לצמצום פעילות הייצור והמכירה של מספר מוצרים כימיים בסיסיים ומוצרים בעלי רווחיות נמוכה. ירידת המחירים משקפת את סביבת התמחור הנמוכה בשוק בכללותו, לצד היחלשות כוח הקנייה של החקלאים.

טבלה 2: מכירות לפי אזורים

מיליוני \$	רבעון 1 2026	רבעון 1 2025	% שינוי בדולר ארה"ב	% שינוי במטבעות מקומיים
אירופה, אפריקה והמזרח התיכון	406	356	14%	5%
צפון אמריקה	237	219	8%	8%
אמריקה הלטינית	144	147	(2%)	(7%)
אסיה פסיפיק	249	278	(10%)	(12%)
מתוכו סין	134	166	(19%)	(21%)
סה"כ	1,037	1,000	4%	(1%)

הערות:

ייתכנו הפרשים בסכימה כתוצאה מעיגול הנתונים

אירופה, אפריקה והמזרח התיכון: נרשמה צמיחה חזקה במכירות, בהובלת עלייה בהיקפי המכירות באירופה, בהמשך לתנופה שהושגה לקראת סיום שנת 2025. הגידול במכירות נבע ממיצוב מוצלח בשוק, בעיקר במוצרים שפג תוקף הפטנט שלהם, וזאת על אף תנאי מזג אוויר משתנים ותחרות קשה.

צפון אמריקה: בשוק החקלאי בצפון אמריקה נרשמה ברבעון הראשון עלייה בהיקפי המכירות, בזכות מיצוב טוב בשוק רגיש למחירים, מומנטום חיובי מהשקות של מוצרים חדשים (דוגמת Cazado™) והיערכות מוקדמת בעונת הזריעה, וזאת על אף לחץ על רווחיות החקלאים ותחרות קשה בתחום הסחורות החקלאיות. **בשוק המוצרים להגנת הצומח לשימושים שאינם חקלאיים**, נרשמה ברבעון הראשון עלייה במכירות לשוק הפרטי הודות לתנאי מזג אוויר אביביים נוחים ולרמות מלאי נמוכות אצל הקמעונאים. בשוק המקצועי המכירות הושפעו מדפוסי רכישה בסמוך למועד הצריכה ומתמחור נמוך, בעיקר במוצרים עם בידול נמוך.

אמריקה הלטינית: בברזיל נרשמה ירידה קלה במכירות, אשר שיקפה ירידה חדה במחירי השוק על רקע פגיעה ברווחיות החקלאים ותחרות קשה בכל פלחי השוק, ובייחוד במוצרי סחורות. הירידה במחירים קוזזה ברובה על-ידי עלייה בהיקפי המכירות, בזכות ניצול הזדמנויות בשוק ועונות טובות בגידולי סויה ותירס חורף. **ביתר מדינות אמריקה הלטינית** נרשמה ירידה במכירות לעומת הרבעון המקביל, בעיקר כתוצאה מירידה במחירי השוק על רקע רווחיות חקלאית נמוכה ואספקת יתר.

אסיה פסיפיק: בהודו נרשמה עלייה במכירות, הודות לתנאי מזג אוויר נוחים. **ביתר מדינות האזור (למעט הודו וסין)** המכירות הושפעו מדפוסי רכישה בסמוך למועד הצריכה, וזאת למרות תנאי מזג אוויר טובים, לצד תמחור נמוך ותחרות גבוהה במוצרים בעלי בידול נמוך.



בסין נרשמה ירידה במכירות ברבעון, בעיקר עקב החלטת החברה לצמצם את פעילות הייצור והמכירה של מספר מוצרים כימיים בסיסיים ומוצרים בעלי רוחחיות נמוכה, וכן בשל תזמון האספקה של חומרים פעילים שיוצרו בהתאמה לדרישות הלקוח. הירידה קוזזה בחלקה באמצעות עלייה במכירות של פורמולציות ממותגות, בעקבות השקות של מוצרים חדשים ושיפור בחדירה לשוק.

הרווח הגולמי המדווח ברבעון הראשון עלה ב-6% לסך של 287 מיליון דולר (27.2% מהמכירות), לעומת 272 מיליון דולר (27.2% מהמכירות) ברבעון המקביל.

התאמות לתוצאות המדווחות: הרווח הגולמי המתואם כולל בעיקר סיווג מחדש של ירידת ערך המלאי, מיסים והיטלים, ואינו כולל עלויות הובלה מסוימות (המסווגות תחת הוצאות תפעוליות).

הרווח הגולמי המתואם ברבעון הראשון עלה ב-5% לסך של 318 מיליון דולר (30.6% מהמכירות), לעומת 303 מיליון דולר (30.3% מהמכירות) ברבעון המקביל. העלייה ברווח הגולמי ובשיעורו משקפת בעיקר השפעות מט"ח חיוביות לצד עלייה במכירות ושיפור באיכות הפעילות העסקית, כשאלה יותר מפיצו על ירידת המחירים והעלייה בעלויות.

ההוצאות התפעוליות המדווחות ברבעון הראשון הסתכמו ב-178 מיליון דולר (17.1% מהמכירות), לעומת 202 מיליון דולר (20.2% מהמכירות) ברבעון המקביל.

התאמות לתוצאות המדווחות: ראו ההסבר לעיל לעניין ההתאמות לרווח הגולמי בגין עלויות הובלה מסוימות, מיסים והיטלים וירידת ערך מלאי.

במסגרת ההוצאות התפעוליות המדווחות, החברה רשמה סעיפים מסוימים שאינם תפעוליים שהסתכמו בהכנסה של 24 מיליון דולר ברבעון הראשון של שנת 2026, לעומת הוצאות של 25 מיליון דולר ברבעון הראשון של שנת 2025. סעיפים אלו בשנת 2026 כוללים בעיקר: (i) הוצאות הפחתה שלא במזומן בגין נכסים שנתקבלו מסינג'נטה במסגרת רכישת סינג'נטה על ידי כמצי'ינה בשנת 2017; (ii) הוצאות (נטו) המתייחסות להפחתה שאינה במזומן של נכסים בלתי מוחשיים, שנוצרו כחלק מעודפי עלות (PPA) קשורים לרכישות; (iii) רווח הון ממכירת המרכז הלוגיסטי של חברת בת בישראל; וכן (iv) עלויות ארגון מחדש, אשר פחתו מבאופן משמעותי, במסגרת מימוש תוכנית ההתייעלות של החברה. לפרטים נוספים לעניין סעיפים אלה, שאינם תפעוליים, ראו בנספח להודעה שהתפרסמה באנגלית.

ההוצאות התפעוליות המתואמות ברבעון הראשון הסתכמו ב-230 מיליון דולר (22.2% מהמכירות), לעומת 207 מיליון דולר (20.7% מהמכירות) בתקופה המקבילה. העלייה בהוצאות התפעוליות ברבעון הראשון השנה משקפת השפעות מט"ח שליליות, גידול בהוצאות תגמול לעובדי החברה עקב הפרשות הקשורות לתגמול מבוסס ביצועים והשפעות אינפלציוניות, וכן עלייה בהוצאות לתמיכה בצמיחה במכירות.

הרווח התפעולי המדווח ברבעון הראשון עלה ב-57% לסך של 110 מיליון דולר (10.6% מהמכירות), לעומת 70 מיליון דולר (7.0% מהמכירות) ברבעון המקביל.

הרווח התפעולי המתואם ברבעון הראשון ירד ב-8% ל-88 מיליון דולר (8.5% מהמכירות) לעומת 96 מיליון דולר (9.6% מהמכירות) ברבעון המקביל. הירידה מיוחסת לעלייה בהוצאות התפעוליות, אשר יותר מקיזזה את העלייה ברווח הגולמי.

ה-EBITDA המדווח ברבעון הראשון עלה ב-27% ל-182 מיליון דולר (17.6% מהמכירות) לעומת 144 מיליון דולר (14.4% מהמכירות) ברבעון המקביל.

ה-EBITDA המתואם ברבעון הראשון ירד ב-6% ל-150 מיליון דולר (14.5% מהמכירות) מסך של 160 מיליון דולר (16.0% מהמכירות) ברבעון המקביל.

הוצאות המימון המתואמות ירדו ל-50 מיליון דולר ברבעון הראשון, לעומת 54 מיליון דולר ברבעון המקביל. הירידה בהוצאות המימון ברבעון הראשון של 2026 משקפת בעיקר את השפעות מדד המחירים לצרכן כמו גם את מבנה החוב המשופר, ונרשמה על אף עלויות גידור גבוהות יותר הקשורות למט"ח.

הוצאות המס המתואמות הסתכמו בהכנסה ממיסים בסך של 21 מיליון דולר ברבעון הראשון, לעומת 2 מיליון דולר ברבעון המקביל. ההכנסה ממיסים ברבעון הראשון של 2026 הייתה גבוהה מההכנסה ברבעון הראשון של שנת 2025,



בעיקר בשל (1) רווח לפני מס גבוה יותר בחברות בנות הכפופות לשיעורי מס נמוכים ובחברות בנות שלא יצרו בעבר נכסי מס נדחים; וכן (2) הכנסות ממיסים גבוהות יותר עקב יישום השיטה החשבונאית למדידת נכסי מס הקשורים לרווחים שטרם מומשו.

הרווח הנקי המדווח ברבעון הראשון עלה ב-289% ל-82 מיליון דולר, לעומת 21 מיליון דולר ברבעון המקביל. לאחר נטרול ההוצאות החריגות שאינן תפעוליות המתוארות לעיל, **הרווח הנקי המתואם** ברבעון הראשון עלה ב-35% ל-59 מיליון דולר, לעומת 44 מיליון דולר ברבעון המקביל.

ההון החוזר התפעולי נכון ל-31 במרץ 2026 הסתכם ב-2,297 מיליון דולר, לעומת 2,256 מיליון דולר ב-31 במרץ 2025. העלייה בהון החוזר נבעה מעלייה ביתרת הלקוחות, אשר שיקפה צמיחה במכירות, ועלייה ברמות המלאי במטרה למנף את הצמיחה עם התאוששות השוק, כמו גם להבטחת המשכיות עסקית בזמן מיזוג ישויות בישראל. עלייה זו קוזזה על-ידי עלייה ביתרת הספקים עקב הגדלת כמויות הרכש.

תזרים מזומנים: ברבעון הראשון תזרים מזומנים מפעילות שוטפת בסך של 141 מיליון דולר שימש את החברה, לעומת 29 מיליון דולר ששימשו את החברה ברבעון המקביל. תזרים המזומנים השלילי מפעילות שוטפת, שהוא אופייני לאדמה ברבעון הראשון של השנה עקב עונתיות, משקף ירידה בגבייה כתוצאה מהפרשי עיתוי.

מזומנים נטו שנבעו לחברה מפעילות השקעה הסתכמו ב-23 מיליון דולר ברבעון הראשון של השנה, לעומת מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה בסך 37 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד.

החברה המשיכה במימוש האסטרטגיה של תעדוף ההשקעות החיוניות ביותר בתשתיות, בסל המוצרים ובחדשנות תוך מיטוב נכסים קיימים במטרה לאפשר מיזמי צמיחה חדשים. החלטה זו הובילה למכירת מרכז לוגיסטי בישראל וקבלת תמורה בגין מכירת נכס המקרקעין האמור.

תזרים מזומנים חופשי בסך של 139 מיליון דולר שימש את החברה ברבעון הראשון לעומת 86 מיליון דולר ברבעון המקביל, ומשקף את הדינמיקה המתוארת לעיל בתזרים המזומנים מפעילות שוטפת ובתזרים ההשקעות.



טבלה 3: מכירות לפי תחומי פעילות

התפלגות המכירות לפי סגמנטים

מיליוני \$	רבעון 1 2026	%	רבעון 1 2025	%
מוצרים להגנת הצומח	972	94%	906	91%
חומרי ביניים ותוספים	65	6%	94	9%
סה"כ	1,037	100%	1,000	100%

התפלגות המכירות לפי קטגוריות מוצרים

מיליוני \$	רבעון 1 2024	%	רבעון 1 2023	%
קוטלי עשבים	461	44%	445	45%
קוטלי חרקים	274	26%	243	24%
קוטלי פטריות	237	23%	217	22%
חומרי ביניים ותוספים	65	6%	94	9%
סה"כ	1,037	100%	1,000	100%

הערות:

- התפלגות המכירות לפי קטגוריות מוצרים מובאת לצורכי נוחות בלבד ואינה מייצגת את האופן שבו החברה מנהלת או את האופן שבו היא מקבלת את החלטותיה התפעוליות.
- ייתכנו הפרשים בסכימה כתוצאה מעיגול הנתונים.

מידע נוסף

כל דיווחי החברה, ביחד עם מצגת עיקרי התוצאות הכספיות לתקופה, זמינים באתר האינטרנט של החברה בכתובת www.adama.com.

אודות אדמה

חברת אדמה היא מובילה גלובלית בתחום הגנת הצומח, המספקת פתרונות מעשיים לחקלאים בכל העולם להתמודדות עם עשבים, מזיקים ונגעים. התרבות שלנו מעודדת את אנשינו להקשיב לחקלאים וליישם פתרונות בהתאם לצרכים בשטח. סל המוצרים המגוון של חומרים פעילים קיימים, לצד יכולות הפורמולציה המובילות של אדמה ופלטפורמות טכנולוגיית הפורמולציה הקנייניות שלה, ממצבים את אדמה באופן ייחודי לפיתוח מוצרים איכותיים, חדשניים ובני קיימא כדי לתת מענה לאתגרים הרבים הניצבים בפני החקלאים ולקוחות החברה כיום. אדמה משרתת לקוחות בעשרות מדינות ברחבי העולם עם נוכחות ישירה ב-20 השווקים המובילים. למידע נוסף, בקרו אותנו בכתובת www.adama.com.



Abridged Adjusted Consolidated Financial Statements

The following abridged consolidated financial statements and notes have been prepared as described in Note 1 in this appendix. While prepared based on the principles of Chinese Accounting Standards (ASBE), they do not contain all of the information which either ASBE or IFRS would require for a complete set of financial statements, and should be read in conjunction with the consolidated financial statements of both ADAMA Ltd. and Adama Agricultural Solutions Ltd. as filed with the Shenzhen and Tel Aviv Stock Exchanges, respectively.

Relevant income statement items contained in this release are also presented on an “Adjusted” basis, which exclude items that are of a one-time or non-cash/non-operational nature that do not impact the ongoing performance of the business, and reflect the way the Company’s management and the Board of Directors view the performance of the Company internally. The Company believes that excluding the effects of these items from its operating results allows management and investors to effectively compare the true underlying financial performance of its business from period to period and against its global peers.

Abridged Consolidated Income Statement for the First Quarter

<i>Adjusted²</i>	Q1 2026 USD (m)	Q1 2025 USD (m)	Q1 2026 RMB (m)	Q1 2025 RMB (m)
Revenues	1,037	1,000	7,206	7,173
Cost of Sales	712	694	4,951	4,981
Other costs	7	3	47	20
Gross profit	318	303	2,208	2,172
<i>% of revenue</i>	<i>30.6%</i>	<i>30.3%</i>	<i>30.6%</i>	<i>30.3%</i>
<i>Selling & Distribution expenses</i>	172	155	1,198	1,116
<i>General & Administrative expenses</i>	40	37	281	267
<i>Research & Development expenses</i>	15	14	105	103
<i>Other operating expenses</i>	2	0	14	2
Total operating expenses	230	207	1,598	1,487
<i>% of revenue</i>	<i>22.2%</i>	<i>20.7%</i>	<i>22.2%</i>	<i>20.7%</i>
Operating income (EBIT)	88	96	610	686
<i>% of revenue</i>	<i>8.5%</i>	<i>9.6%</i>	<i>8.5%</i>	<i>9.6%</i>
Financial expenses	50	54	344	387
Income before taxes	38	42	266	298
Taxes on Income	(21)	(2)	(145)	(16)
Net profit	59	44	410	315
<i>% of revenue</i>	<i>5.6%</i>	<i>4.4%</i>	<i>5.6%</i>	<i>4.4%</i>
Adjustments	(23)	23	(159)	163
Reported net profit	82	21	569	151
<i>% of revenue</i>	<i>7.9%</i>	<i>2.1%</i>	<i>7.9%</i>	<i>2.1%</i>
Adjusted EBITDA	150	160	1,041	1,149
<i>% of revenue</i>	<i>14.5%</i>	<i>16.0%</i>	<i>14.4%</i>	<i>16.0%</i>
Adjusted EPS³ – Basic	0.0253	0.0188	0.1760	0.1350
– Diluted	0.0253	0.0188	0.1760	0.1350
Reported EPS⁴ – Basic	0.0352	0.0090	0.2443	0.0649
– Diluted	0.0352	0.0090	0.2443	0.0649

² For an analysis of the differences between the adjusted income statement items and the income statement items as reported in the financial statements, see below “Analysis of Gaps between Adjusted Income Statement and Income Statement in Financial Statements”.

³ The number of shares used to calculate both basic and diluted earnings per share in both Q1 2026 and 2025 is 2,329.8 million shares.



Abridged Consolidated Balance Sheet

	March 31 2026 USD (m)	March 31 2025 USD (m)	March 31 2026 RMB (m)	March 31 2025 RMB (m)
Assets				
Current assets:				
Cash at bank and on hand	468	518	3,238	3,720
Bills and accounts receivable	1,434	1,400	9,919	10,049
Inventories	1,687	1,604	11,672	11,510
Other current assets, receivables and prepaid expenses	230	238	1,591	1,708
Total current assets	3,818	3,760	26,421	26,988
Non-current assets:				
Fixed assets, net	1,542	1,623	10,666	11,649
Rights of use assets	83	77	571	551
Intangible assets, net	1,305	1,360	9,030	9,760
Deferred tax assets	222	197	1,536	1,413
Other non-current assets	127	94	878	673
Total non-current assets	3,278	3,350	22,681	24,046
Total assets	7,096	7,110	49,102	51,034
Liabilities				
Current liabilities:				
Loans and credit from banks and other lenders	1,595	1,056	11,040	7,583
Bills and accounts payable	860	771	5,954	5,537
Other current liabilities	860	834	5,951	5,983
Total current liabilities	3,316	2,661	22,944	19,103
Long-term liabilities:				
Loans and credit from banks and other lenders	200	285	1,382	2,044
Debentures	701	865	4,851	6,207
Deferred tax liabilities	31	37	214	266
Employee benefits	80	77	553	554
Other long-term liabilities	180	519	1,243	3,725
Total long-term liabilities	1,191	1,783	8,243	12,796
Total liabilities	4,507	4,444	31,187	31,899
Equity				
Total equity	2,589	2,666	17,915	19,135
Total liabilities and equity	7,096	7,110	49,102	51,034



Abridged Consolidated Cash Flow Statement for the First Quarter

	Q1 2026 USD (m)	Q1 2025 USD (m)	Q1 2026 RMB (m)	Q1 2025 RMB (m)
Cash flow from operating activities:				
Cash flow from operating activities	(141)	(29)	(983)	(207)
Cash flow from operating activities	(141)	(29)	(983)	(207)
Investing activities:				
Acquisitions of fixed and intangible assets	(39)	(44)	(271)	(317)
Net cash received from sale of fixed assets, intangible assets and others	50	2	350	14
Other investing activities	11	6	77	41
Cash flow from investing activities	23	(37)	157	(262)
Financing activities:				
Receipt of loans from banks and other lenders	97	137	676	980
Repayment of loans from banks and other lenders	(27)	(66)	(185)	(472)
Interest payment and other	(20)	(20)	(139)	(146)
Other financing activities	43	23	301	162
Cash flow from financing activities	94	73	652	523
Effects of exchange rate movement on cash and cash equivalents	1	1	(47)	(1)
Net change in cash and cash equivalents	(24)	8	(221)	53
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	477	499	3,353	3,584
Cash and cash equivalents at the end of the period	453	507	3,132	3,637
Free Cash Flow	(139)	(86)	(963)	(615)



Notes to Abridged Consolidated Financial Statements

Note 1: Basis of preparation

Basis of presentation and accounting policies: The abridged consolidated financial statements for the quarters ended March 31, 2026 and 2025 incorporate the financial statements of ADAMA Ltd. and of all of its subsidiaries (the “Company”), including Adama Agricultural Solutions Ltd. (“Solutions”) and its subsidiaries.

The Company has adopted the Accounting Standards for Business Enterprises (ASBE) issued by the Ministry of Finance (the “MoF”) and the implementation guidance, interpretations and other relevant provisions issued or revised subsequently by the MoF (collectively referred to as “ASBE”).

The abridged consolidated financial statements contained in this release are presented in both Chinese Renminbi (RMB), as the Company’s shares are traded on the Shenzhen Stock Exchange, as well as in United States dollars (\$) as this is the major currency in which the Company’s business is conducted. For the purposes of this release, a customary convenience translation has been used for the translation from RMB to US dollars, with Income Statement and Cash Flow items being translated using the quarterly average exchange rate, and Balance Sheet items being translated using the exchange rate at the end of the period.

The preparation of financial statements requires management to make estimates and assumptions that affect the reported amounts of assets and liabilities and disclosure of contingent assets and liabilities at the date of the financial statements, and the reported amounts of revenues and expenses during the reporting period. Actual results could differ from those estimated.

Note 2: Abridged Financial Statements

For ease of use, the financial statements shown in this release have been abridged as follows:

Abridged Consolidated Income Statement:

- “Gross profit” in this release is revenue less costs of goods sold, taxes and surcharges, inventory impairment and other idleness charges (in addition to those already included in costs of goods sold); part of the idleness charges is removed in the Adjusted financial statements
- “Other operating expenses” includes impairment losses (not including inventory impairment); gain (loss) from sale of assets and non-operating income and expenses
- “Operating expenses” in this release differ from those in the formally reported financial statements in that certain transportation costs have been reclassified from COGS to Operating Expenses.
- “Financial expenses” includes net financing expenses and gains/losses from changes in fair value.

Abridged Consolidated Balance Sheet:

- “Other current assets, receivables and prepaid expenses” includes financial assets held for trading; financial assets in respect of derivatives; prepayments; other receivables; and other current assets
- “Fixed assets, net” includes fixed assets and construction in progress
- “Intangible assets, net” includes intangible assets and goodwill
- “Other non-current assets” includes other equity investments; long-term equity investments; long-term receivables; investment property; and other non-current assets
- “Loans and credit from banks and other lenders” includes short-term loans and non-current liabilities due within one year
- “Other current liabilities” includes financial liabilities in respect of derivatives; payables for employee benefits, taxes, interest, dividends and others; advances from customers and other current liabilities
- “Other long-term liabilities” includes long-term payables, provisions, deferred income and other non-current liabilities



Income Statement Adjustments

	Q1 2026 USD (m)	Q1 2025 USD (m)	Q1 2026 RMB (m)	Q1 2025 RMB (m)
Reported Net Profit	82	21	569	151
<u>Adjustments to COGS & Operating Expenses:</u>				
1. Amortization of acquisition-related PPA and other acquisition related costs	4	4	25	26
2. Amortization of Transfer assets received and written-up due to 2017 ChemChina-Syngenta transaction (non-cash)	6	5	39	39
3. ASBEs classifications COGS impact	(29)	(30)	(199)	(215)
4. ASBEs classifications OPEX impact	29	30	199	215
5. Capital gain from sale of a subsidiary's logistics center in Israel	(37)	-	(254)	-
6. Restructuring costs	4	16	25	115
7. Other	2	1	12	5
Total Adjustments to Operating Income (EBIT)	(22)	26	(153)	185
Total Adjustments to EBITDA	(33)	16	(217)	118
<u>Adjustments to Financing Expenses:</u>				
8. Arbitration decision related to a controlled subsidiary	-	(4)	-	(32)
9. Other financing expenses	-	2	-	13
<u>Adjustments to Taxes:</u>				
Taxes impact	(1)	0	(6)	(3)
Total Adjustments to Net Profit	(23)	23	(159)	163
Adjusted Net Profit	59	44	410	315



Notes:

1. **Amortization of acquisition-related PPA and other acquisition related costs:**
 - a. **Amortization of Legacy PPA of 2011 acquisition of Solutions (non-cash):** Under ASBE, since the third combined reporting for Q3 2017, the Company has inherited the historical “legacy” amortization charge that ChemChina previously was incurring in respect of its acquisition of Solutions in 2011. This amortization is done in a linear manner on a quarterly basis, most of which will have been completed by the end of 2020.
 - b. **Amortization of acquisition-related PPA (non-cash) and other acquisition-related costs:** Related mainly to the non-cash amortization of intangible assets created as part of the Purchase Price Allocation (PPA) on acquisitions, with no impact on the ongoing performance of the companies acquired, as well as other M&A-related costs.
2. **Amortization of Transfer assets received and written-up due to 2017 ChemChina-Syngenta transaction (non-cash):** The proceeds from the Divestment of crop protection products in connection with the approval by the EU Commission of the acquisition of Syngenta by ChemChina, net of taxes and transaction expenses, were paid to Syngenta in return for the transfer of a portfolio of products in Europe of similar nature and economic value. Since the products acquired from Syngenta are of the same nature and with the same net economic value as those divested, and since in 2018 the Company adjusted for the one-time gain that it made on the divested products, the additional amortization charge incurred due to the written-up value of the acquired assets is also adjusted to present a consistent view of Divestment and Transfer transactions, which had no net impact on the underlying economic performance of the Company. These additional amortization charges will continue until 2032 but at a reducing rate, yet will still be at a meaningful level until 2028.
3. & 4. **ASBEs classifications COGS and OPEX impact:** according to the ASBE guidelines [IAS 37], certain items (specifically certain transportation costs) are classified under COGS.
5. **Capital gain from sale of a subsidiary's logistics center in Israel:** A subsidiary of the Company sold a logistic center in Israel as part of optimizing its asset base and received capital gain
6. **Restructuring costs:** The Company initiated its Fight Forward transformation plan in early 2024. Part of the plan includes restructuring its organizational structure, workforce and managerial processes, and as a result thereof, the Company recorded restructuring costs.
7. **Other:** Mainly attributable to accelerated depreciation associated with operational efficiency improvement project.
8. **Arbitration decision related to a controlled subsidiary:** An arbitration case related to a controlled subsidiary incurred a one-time income.



Exchange Rate Data for the Company's Principal Functional Currencies

	March 31			Q1 Average		
	2026	2025	Change	2026	2025	Change
EUR/USD	1.15	1.08	6.2%	1.17	1.05	11.3%
USD/BRL	5.22	5.74	9.1%	5.27	5.85	9.9%
USD/PLN	3.74	3.86	3.2%	3.62	4.00	9.4%
USD/ZAR	17.18	18.21	5.7%	16.33	18.49	11.7%
AUD/USD	0.59	0.63	-6.1%	0.60	0.63	-4.6%
GBP/USD	1.32	1.29	2.2%	1.35	1.26	7.1%
USD/ILS	3.16	3.72	14.9%	3.12	3.61	13.6%
USD L 3M	3.7%	4.3%	-0.6pb	3.6%	4.3%	0.7bp

	March 31			Q1 Average		
	2026	2025	Change	2026	2025	Change
USD/RMB	6.92	7.76	-10.9%	6.95	7.76	-10.5%
EUR/RMB	7.95	7.18	10.7%	7.98	7.18	11.3%
RMB/BRL	0.75	0.80	5.7%	0.76	0.81	7.0%
RMB/PLN	0.54	0.54	-0.4%	0.52	0.56	6.5%
RMB/ZAR	2.48	2.54	2.1%	2.35	2.58	8.8%
AUD/RMB	4.76	4.49	6.2%	4.83	4.50	7.2%
GBP/RMB	9.15	9.02	1.5%	9.20	9.29	-1.0%
RMB/ILS	0.46	0.52	11.7%	0.46	0.50	9.1%
RMB L 3M	1.51%	1.91%	-0.41bp	1.57%	1.81	-0.24bp



Forward looking statement:

This press release published by ADAMA Ltd. or ADAMA Agricultural Solutions Ltd. (together the “Company”) is for marketing and information purposes only, and contains forward-looking statements which are based on Company’s management’s beliefs and assumptions and on information currently available to the Company’s management. By this press release, the Company does not intend to give, and the press release does not constitute professional or business advice or an offer or recommendation to perform any transaction in the Company’s securities. The accuracy, completeness and/or adequacy of the content of this press release, as well as any estimation and/or assessment included in this press release, if at all, is not warranted or guaranteed and the Company disclaims any intention and/or obligation to comply with such content. The Company shall not be liable for any loss, claim, liability or damage of any kind resulting from your reliance on, or reference to, any detail, fact or opinion presented herein. The Company’s assessments are based on the information available to the Company as of the date hereof, and may not be realized or be realized in a different manner than the Company estimates, inter alia, due to factors out of the Company’s control, including the risk factors listed in the Company’s annual reports and changes in the industry or potential operations of the Company’s competitors. Any content contained herein shall not constitute or be construed as any regulatory, valuation, legal, tax, accounting and investment advice or any advice of any kind or any part of it, nor shall they constitute or be construed as any recommendation, solicitation, offer or commitment (or any part of it) to buy, sell, subscribe for or underwrite any securities, provide any credit or insurance or engage in any transactions. Before entering into any transactions, you shall ensure that you fully understand the potential risks and returns of such transactions. Before making such decisions, you shall consult the advisors you think necessary, including your accountant, investment advisor and legal and tax specialists. The Company and its affiliates, controlling persons, directors, officials, partners, employees, agents, representatives or their advisors shall not assume any responsibilities of any kind (including negligence or others) for the use of and reliance on such information by you or any person to whom such information are provided.